



De sinaasappel onderhandeling

De deelnemers onderhandelen over wie de laatste speciale sinaasappel gaat kopen en oefenen zo het uiten van behoeften en het luisteren naar de behoeften van andere mensen.

Module	Submodules	Grootte van de groep	Duurtijd
• Interventie	• Conflictregeling	• Kleine groep	• 15 minuten

Kernwoorden

onderhandelen, nadrukkelijk luisteren, eerlijk spreken, duidelijk spreken.

Doelstellingen

in deze oefening realiseer je je misschien dat het erg belangrijk is om heel duidelijk te spreken over je behoeften en dan is de oplossing heel gemakkelijk te vinden.

Deelnemers

2 -10

Beschrijving

De groep is opgesplitst in 2 ploegen, "A" en "B". De facilitator speelt de rol van Mandez, de bewaarder van de enige overgebleven Mandezine Orange (een zeer zeldzame variëteit) en degene met wie de ploegen moeten onderhandelen. Elke ploeg krijgt een scenario waarin wordt uitgelegd waarom ze dit speciale fruit moeten kopen. De ploegen krijgen te horen dat slechts één woordvoerder per keer contact mag opnemen met de teler. In de privéinstructies leert ploeg A dat ze de schil van de sinaasappel nodig hebben om een nucleaire component te creëren om een dwingende, onverwachte humanitaire reden te verzinnen. Ze lijken over onbeperkte middelen te beschikken, waardoor ze af en toe een beetje slordig of arrogant zijn. Ploeg B ontdekt dat ze het vruchtvlees van de sinaasappel nodig hebben om een serum te creëren om zwangere moeders te beschermen tegen een dodelijke ziekte die het gebied teistert. Zonder dit zullen alle aanstaande moeders tragisch ziek worden en sterven.

Materiaal

Een sinaasappel om de motivatie van de deelnemers te vergroten (De begeleiders vertellen de deelnemers: "Dit is de laatste Mandezine-sinaasappel ter wereld. Wie gaat die kopen?"). Gedrukte instructies voor elk van de groep (opgenomen in het uitreikblad).

Methode

discussie.

Advies voor facilitatoren

Facilitators moeten bedreven zijn in de dynamiek van kleine groepen om de discussie te kunnen faciliteren.

Bron (APA)

Page, G. (2019, July 29). Negotiation and Conflict Resolution Activities. Te vinden op: <http://blog.trainerswarehouse.com/negotiation-and-conflict-resolution-activities/>

Folders

-

Persoon die bijdraagt

Qualed;



CC - Attributie-Niet-commercieel-Geen afgeleiden
<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/3.0/>

De sinaasappel onderhandeling. Ontvangen van

Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



De steun van de Europese Commissie voor de productie van deze publicatie vormt geen goedkeuring van de inhoud die alleen de opvattingen van de auteurs weerspiegelt, en de Commissie kan niet aansprakelijk worden gesteld voor enig gebruik dat kan worden gemaakt van de daarin opgenomen informatie.

<https://posttraumatic-integration.eu/>